

PROGRAMA EN
ESPECIALIZACIÓN

Chief Commercial Officer



Inicio
30 de Septiembre



Duración
03 meses lectivos



Modalidad
Online
(clases en tiempo real)



Lo que nos hace únicos

La escuela de negocios líder del Perú y una de las más reconocidas de América Latina



centrum
PUCP ESCUELA PARA LOS BUENOS NEGOCIOS

En **CENTRUM PUCP** formamos líderes capaces de generar impacto en sus organizaciones y en la sociedad. Nuestro compromiso con la excelencia académica, la innovación y la formación ejecutiva de alto nivel nos posiciona como un referente en educación de negocios.

La única escuela de negocios del mundo con la Cuádruple Acreditación Internacional

Las acreditaciones **AACSB, EQUIS, AMBA y BGA** respaldan la calidad de nuestros programas, docentes y metodología, posicionándonos entre las escuelas de negocios más prestigiosas del mundo.



Reconocimiento en Financial Times

CENTRUM PUCP figura en los rankings de **Financial Times**, uno de los principales referentes internacionales en educación de negocios, reflejando la calidad e impacto de nuestra propuesta académica.



**EXECUTIVE
EDUCATION**
2026 RANKING

Nº1
EN PERÚ

Nº5
EN LATAM

Nº20
EN EL MUNDO

Docentes con trayectoria ejecutiva

Nuestro cuerpo docente está conformado por destacados académicos y ejecutivos con amplia experiencia en posiciones de liderazgo. Su enfoque combina el rigor académico con una visión práctica, alineada a los desafíos del entorno empresarial actual.

Networking ejecutivo

Nuestros programas reúnen a profesionales y ejecutivos de diversos sectores, promoviendo el intercambio de experiencias y la construcción de una red de contactos que fortalece el desarrollo profesional de nuestros participantes.



Acerca del programa

Las organizaciones requieren hoy líderes comerciales capaces de ir más allá de la gestión de ventas. El Chief Commercial Officer se ha convertido en un actor clave para integrar estrategia, marketing, experiencia del cliente y transformación digital, impulsando un crecimiento rentable y sostenible en entornos cada vez más competitivos.

El Programa de Especialización en Chief Commercial Officer (CCO) prepara a ejecutivos para asumir este desafío mediante un enfoque práctico, estratégico y orientado a resultados. Los participantes fortalecerán sus capacidades para liderar la transformación comercial, optimizar la gestión del revenue, incorporar inteligencia artificial en la toma de decisiones y construir organizaciones centradas en el cliente.

Certificación



centrum
PUCP ESCUELA PARA LOS
BUENOS NEGOCIOS



CENTRUM PUCP

Programa de Especialización en Chief Commercial Officer

Objetivos

01

Comprender las tendencias que están transformando la función comercial, integrando estrategia, marketing, ventas, experiencia del cliente e inteligencia artificial para generar crecimiento sostenible.

02

Desarrollar una visión estratégica para diseñar modelos comerciales orientados al revenue, optimizando la toma de decisiones mediante analítica, transformación digital y gestión basada en datos.

03

Diseñar e implementar estrategias comerciales que fortalezcan el posicionamiento de la organización, mejoren la experiencia del cliente e incrementen la rentabilidad mediante modelos de Revenue Operations.

04

Potenciar habilidades de liderazgo para dirigir equipos comerciales de alto desempeño, gestionar procesos de transformación y consolidar una cultura orientada a resultados, innovación y creación de valor.

Malla Curricular

- **Estrategia Comercial y Modelos de Crecimiento en la Era de la IA**

Desarrolle una visión estratégica para diseñar modelos comerciales orientados al crecimiento rentable. El curso integra herramientas de planificación, segmentación, propuesta de valor y modelos de expansión que permiten al CCO liderar la estrategia comercial con una perspectiva de largo plazo.

- **Inteligencia de Mercado, Pricing y Revenue Management**

Fortalezca su capacidad para tomar decisiones comerciales basadas en datos mediante herramientas de inteligencia de mercado, pricing estratégico y gestión del revenue. Aprenderá a optimizar márgenes, identificar oportunidades y construir ventajas competitivas sostenibles.

- **Transformación Digital Comercial e Inteligencia Artificial Aplicada al CCO**

Incorpore tecnologías digitales e inteligencia artificial para transformar los procesos comerciales, mejorar la productividad de los equipos y potenciar la generación de ingresos mediante automatización, analítica y herramientas de nueva generación.

- **Customer Centricity, Experiencia del Cliente y Lealtad B2B-B2C**

Diseñe estrategias centradas en el cliente para fortalecer la experiencia, incrementar la fidelización y maximizar el valor generado durante todo el ciclo de relación. A través de metodologías de Customer Experience, desarrollará iniciativas orientadas a construir relaciones de largo plazo y ventajas competitivas sostenibles.

- **Marketing Estratégico, Branding y Demand Generation**

Integre marketing y ventas bajo una visión estratégica que fortalezca el posicionamiento de la organización y potencie la generación de demanda. El curso aborda estrategias de branding, marketing de contenidos, campañas omnicanal y modelos de crecimiento alineados a los objetivos comerciales.

- **Liderazgo Comercial, Power Skills y Gestión de Equipos de Alto Rendimiento**

Desarrolle las competencias necesarias para liderar equipos comerciales de alto desempeño en entornos dinámicos y altamente competitivos. Fortalecerá habilidades de liderazgo, comunicación, negociación, coaching y gestión del talento para impulsar una cultura orientada a resultados y crecimiento sostenible.

- **Finanzas Comerciales, P&L y Métricas del CCO**

Fortalezca su capacidad para interpretar indicadores financieros y comerciales que permitan sustentar decisiones estratégicas. El curso desarrolla competencias para analizar rentabilidad, gestionar el P&L comercial, optimizar recursos y construir métricas que contribuyan al crecimiento rentable de la organización.

- **Capstone: Proyecto Integrador y Sustentación Ejecutiva ante Comité**

Integre los conocimientos adquiridos durante el programa mediante el desarrollo de un proyecto aplicado a un desafío real de su organización. El participante diseñará una propuesta estratégica que será sustentada ante un comité evaluador, consolidando una visión integral del rol del Chief Commercial Officer.

Plana docente



Cristopher Fiestas

Lead Sales Development Representative en Buk



Gastón Laurie

CEO & Founder de Xtratego Consulting



Jessica Guerrero

Directora de Marketing, Producto e Innovación Educativa en Acelera Education



Ana María Soldevilla

Directora Independiente en Bienestar Primero BIP





Víctor Alarcón

CEO & Co-Founder de LATAM Education



Manuel Gómez-Buroz

Responsable Comercial de Maestrías Especializadas y Sectoriales en Centrum PUCP



Juan O'Brien

Consultor Principal y Docente en Centrum PUCP



Centrum PUCP podrá efectuar cambios en los docentes, de acuerdo con su política de mejora continua. La inauguración del programa se realizará siempre y cuando se alcance el quórum establecido por la Escuela. Centrum PUCP se reserva el derecho de postergar el inicio de los cursos y programas. Una vez iniciadas las clases, la participación es personal e intransferible.



Inicio

30 de Septiembre



Duración

03 meses lectivos



Modalidad

Online
(clases en tiempo real)



Frecuencia

Lunes y miércoles – Semanal



Horario

07:00 pm - 10:30 pm



Inversión

S/ 4,500*

Financiamiento sin intereses

Consultar beneficios corporativos

**Para el financiamiento directo otorgado por Centrum PUCP, los participantes y sus respectivos avales deberán suscribir letras de cambio electrónicas como requisito indispensable para estar matriculado en el programa o curso académico escogido.*



**Hasta 12 cuotas
sin intereses***



**Diners Club
INTERNATIONAL®**

**Hasta 12 cuotas
sin intereses***



Scotiabank®

**3, 6, 9 y 12 cuotas
sin intereses**

(*) Convenios de tarjetas válidos hasta el 31 de marzo de 2027

Informes:

✉ executive.centrum@pucp.edu.pe

🌐 www.centrum.pucp.edu.pe

PROGRAMA DE
ESPECIALIZACIÓN

Chief Commercial Officer



unicon

CONSORTIUM FOR UNIVERSITY-BASED
EXECUTIVE EDUCATION



5 PALMES OF
EXCELLENCE

eduniversal
Best Business Schools Ranking

CUATRO ACREDITACIONES GLOBALES



DE EXCELENCIA ACADÉMICA



**EXECUTIVE
EDUCATION
2026 RANKING**

N°1
EN PERÚ

N°5
EN LATAM

N°20
EN EL MUNDO