

SEMANA 10

Ruta de implementación

Cómo cerrar El Umbral, ensamblar el dossier final y ordenar el siguiente año.

Esta semana no abre más posibilidades. Cierra una arquitectura.



Semana 10 no sirve para seguir explorando. Sirve para consagrar.

Durante El Umbral se trabajaron identidad, valor, pricing, oferta, sistema visible, proyección, estructura mínima y lectura de límite. Esta semana no agrega nuevas capas. Convierte todo eso en un cuerpo final, legible y jerarquizado.

Integrar

Reunir lo disperso en un solo cuerpo coherente.

Sintetizar

Destilar decisiones, no acumular ejercicios.

Ordenar

Jerarquizar lo que tiene peso real frente a lo que no.

Cerrar

Preparar la decisión de la siguiente fase.

La consagración no guarda todo. Deja sólo lo que ya tiene peso real.

El cierre se construye con tres piezas principales

Esta semana no trabaja en abierto. Trabaja sobre materiales concretos, en un orden que tiene lógica interna. No son piezas sueltas: cada material prepara el siguiente.

01

Deck principal — La Consagración

Proporciona el marco de lectura final de fase. Es la entrada que orienta todo lo demás.

02

Template curatorial del dossier final

Obliga a vaciar, sintetizar y organizar con precisión lo que sí entra al dossier.

03

Plan 12 meses

Traduce la arquitectura del Umbral a foco, secuencia y prioridad para el año siguiente.

04

Sesión 1:1 final

Espacio para validar, ajustar y cerrar la fase con claridad y decisión.



Cada pieza tiene una función distinta

Cuando los materiales se mezclan, el cierre se vuelve confuso. Cuando cada pieza cumple su función específica, El Umbral termina con peso. La claridad operativa de esta semana depende de respetar esa distinción.

Deck principal

Resuelve la **lectura final del proceso**. No produce respuestas: produce marco. Es la lente desde la que se lee todo lo demás.

Dossier final

Resuelve la **síntesis estratégica**. No acumula ejercicios. Destila las decisiones que ya tienen solidez suficiente.

Plan 12 meses

Resuelve el **aterrizaje operativo**. No produce visión abstracta. Produce calendario, foco y prioridad ejecutable.

Sesión 1:1

Resuelve **validación y decisión**. No abre más exploración. Cierra y delimita con precisión lo que ya está fundado.

Cómo recorrer la semana correctamente

Semana 10 no se hace en desorden. Se ensambla. El orden no es arbitrario: cada paso crea las condiciones necesarias para que el siguiente funcione. Saltarse pasos produce cierres incompletos.

1

Paso 1

Ver o escuchar completo el deck **La Consagración**

2

Paso 2

Abrir el **template curatorial** del dossier final y vaciar bloque por bloque

3

Paso 3

Completar el **plan 12 meses** con foco trimestral y cadencia mensual

4

Paso 4

Llegar a la **sesión 1:1 final** con ambas piezas ya avanzadas

5

Paso 5

Escuchar el **audio final de consagración** como cierre de fase

El dossier no es una carpeta de trabajo

Un dossier serio no acumula ejercicios. Destila decisiones. La diferencia entre lo que entra y lo que no define la calidad del cierre.

✓ Sí entra

- Identidad y faro cultural
- Arquitectura financiera
- Oferta central y escalera de valor
- Sistema visible
- Proyección y límite actual
- Estructura mínima requerida
- Borde entre Umbral y Círculo

❓ No entra

- Ejercicios en bruto
- Borradores intermedios
- Plantillas completas sin destilar
- Listas largas de ideas sin jerarquía
- Materiales repetidos
- Partes del proceso sin peso final

Cómo saber si Semana 10 quedó bien cerrada

Al terminar la semana deben existir tres piezas con contenido real. Si al final no puedes nombrar qué quedó fundado, el cierre todavía no está listo.

1

Dossier final vaciado

Aunque no esté diseñado al 100%, ya debe estar armado, sintetizado, sin redundancias gruesas y con huecos detectados y nombrados.

2

Plan 12 meses

Debe dejar claro: propósito del año, no negociables, definición de éxito, lógica trimestral, riesgo principal y frase final del año.

3

Lectura final del Umbral

Debe poder nombrarse con claridad qué sí dejó esta fase, qué no dejó y qué ya pertenece a otra densidad de trabajo.

La consagración cierra la fundación y deja abierta la decisión

Semana 10 no termina diciendo "ya llegaste". Termina con algo más preciso y más útil.

Ya existe arquitectura clara

El estudio tiene un cuerpo más nombrado y más legible que al inicio de esta fase.

Ya hay un año mejor ordenado

El plan 12 meses traduce lo fundado a foco, prioridad y secuencia ejecutable.

Ya puede verse con honestidad

Si esto se queda como plano o si pasa a una fase de sistema vivo. Esa decisión ya tiene base real.

La consagración no cierra el estudio. **Cierra su fase de fundación.**

