

Subject line: 📧 Hírlevél - 😞 Probléma vagy lehetőség?

HATÁRTALAN HÍRLEVÉL

Szia X!

Eredetileg teljesen más témát terveztem erre a hétre, de ma (hétfő van) kaptam egy rossz hírt. Az egyik legnagyobb ügyfelemnek váratlanul visszavonták a működési engedélyét, ezért közel két éves közös munka után szerződést kell bontaniuk velem.

Azoknak, akik nem ismernek engem, vagy a szakmai utam: közel nyolc éve mondtam fel a munkahelyemen, ahol vezető pozícióban dolgoztam. Egy évig utaztam Latin-Amerikában és közben elkezdtem felépíteni a helyfüggetlen munkavégzésem alapjait. Szabadúszó marketing szövegíróként kezdtem, ami az évek alatt egy [nemzetközi ügynökséggé](#) nőtte ki magát.

Természetesen nem örültem a hírnek, hiszen az egyik legnagyobb ügyfelemről van szó, amely a cégem bevételeinek egy jelentős részét adta. Napi szintű kapcsolatban voltam velük, a vállalati ökoszisztéma részeként közelről támogattam a marketing csapatot és én is sokat tanultam.

Mégis, amikor meghallottam, hogy - egy ideig legalábbis - nem lesz szükségük a szolgáltatásaimra nem fogott el az aggodalom. Ennek több oka is van:

1. Több lábon áll a cég
2. Idén márciusban optimalizáltam a személyes és a céges az adózást, amivel egy vagyont spórolok
3. Van céges és személyes tartalékom is
4. Ha újraindul a vállalat működése tudom, hogy újra meg fognak keresni

Addig pedig probléma helyett egy lehetőségként tekintek erre a helyzetre, amit ki fogok használni.

- Megbízta két sales-est, hogy kutasson fel új lehetőségeket, projekteket, potenciális ügyfeleket.
- Kihaszna a networking-ben rejlő lehetőségeket (amivel ezt az ügyfelet is találtam)
- Végre több időm jut a Határtalanul brandre, fel tudom gyorsítani a munkát és még több értéket tenni a készülő Programba és tanfolyamokba.

Az elmúlt nyolc évben megtanultam, hogy a magabiztosság egy vállalkozó életében nem a sikerektől erősödik, hanem a kihívásoktól. Az ilyen hullámvölgyeken való átlendüléshez is sok segítséget kaptok majd a Programban. Alig várom, hogy átadhassam nektek. ❤️

https://drive.google.com/file/d/1N-GBI5T5wELNtYQ77LA47AsEEZEKImwc/view?usp=drive_link

Kép cím: Határtalanul brand fotózás sneak peek

Tippek, aktualitások és ajánlók

Orvos-Tóth Noémi: Szabad Akarat

Az utóbbi időben több felmérést is végeztem azzal kapcsolatban, hogy melyek a (leendő) vállalkozók legnagyobb akadályai, és az önbizalomhiány rendre előjött, főleg a nők körében.

Orvos-Tóth Noémi ebben a könyvében remek példákkal világít rá arra, hogyan hatnak ránk a családi minták, az örökölt meggyőződések a sikerről, a pénzről, karrierről és arról, hogy mi a "helyes".

A könyvet olvasva egyértelművé vált számomra, hogy az önbizalomhiány gyakran ezeknek a mintáknak, a transzgenerációs traumáknak és a nyílt vagy rejtett családi elvárásoknak a következménye.

Szívből ajánlom mindenkinek – nekem több "aha" élményem is volt, pedig még nem is értem a végére. Érdekes minden fejezet után tartani egy kis szünetet és átgondolni, hogy az olvasottakból mi igaz ránk. Önismeretre és a családi dinamikák jobb megértésére is kiváló olvasmány.

Tanulj új képességeket vagy szakmákat, amelyekkel saját helyfüggetlen vállalkozást indíthatsz, vagy akár távmunkában is dolgozhatsz online.

A ServiceNow egy felhőalapú platform, amelyet vállalatok használnak IT és üzleti folyamataik automatizálására – jegykezelésről, eszközmenedzsmentre, munkafolyamatok digitalizálására. A platform 2025 februárjától minden on-demand kurzusát bárki számára ingyen elérhetővé tette a [Service Now University-n](#), csak angol nyelvtudás szükséges hozzá.

A képzések során megtanulhatod a platform konfigurálását, testreszabását, alkalmazásfejlesztést és API integrációt. Gyakorlati példákon keresztül sajátíthatod el azt a tudást, amellyel azonnal dolgozni tudsz.

Ha IT tanácsadóként, implementációs specialistaként vagy fejlesztőként szeretnél remote munkát vállalni vagy saját ügyfeleket szerezni, a ServiceNow készségek komoly versenyelőnyt jelentenek. Sok vállalat keres olyan szakembereket, akik be tudják állítani és testreszabni számukra ezt a platformot – és ezért jól fizetnek.

0%-os adózás digitális nomádoknak legálisan?

Igen, lehetséges.

Kezdjük a személyes és a céges adózás különbségeivel. Magyarországon, ha egyéni vállalkozó vagy, ez a kettő gyakorlatilag nem válik szét – te magad vagy a vállalkozásod, és a bevételed után személyesen fizetsz adót. Külföldön és más cégformák esetén viszont ez már másképp működik: a cég külön adózó entitás, te pedig fizetést vagy osztalékot veszel fel belőle, ami már személyes jövedelmedként adózik.

A másik fontos fogalom az adórezidencia. Az adórezidencia azt határozza meg, hogy melyik országban kell leadnod az adóbevallásodat és megfizetned az adódat. A legtöbb országban – így Magyarországon is – az a szabály, hogy ha egy naptári évben legalább 183 napot (fél évet) töltesz az adott országban, akkor ott leszel adórezidens.

Ezért nem lesz valaki automatikusan adómentes, ha például Dubaiban van a cége, de közben továbbra is Magyarországon lakik. Sőt, az adóhatóság meg is kérdőjelezheti, hogy miért van külföldi céged, ha az ügyfélköröd magyar, és a tényleges üzleti tevékenységed is itt zajlik. Ilyenkor akár úgy is értékelhetik, hogy a cég tényleges üzletvezetési helye Magyarország, és nem csak a személyes, de a céges adóterheket is itt kellene vállalnia.

De mi a helyzet, ha valaki az év nagy részét utazással tölti, sehol nem éri el a féléves tartózkodást, és szolgáltatás alapú cége van nemzetközi ügyfélkörrel? Nos, ekkor válnak igazán érdekessé a lehetőségek. De erről majd legközelebb...

Két hét múlva újra érkezik a Határtalanul Hírlevél, addig is csodás őszi napokat kívánok neked!

Csilla

 **PS:** Ha te még csak most iratkoztál fel és szeretnéd megkapni a korábbi Határtalanul Hírleveleket tanfolyamokról, hasznos tippekről pl. arról, hogy hogyan találj meg az első ügyfeled, akkor válaszolj erre az emailre és elküldjük neked. 😊