




Auraya
OSE ET RAYONNE

**TON PLAN D'ACTION
21 JOURS**



En **3 semaines** :

- Passe d'une idée floue à un projet structuré.
- Créer une offre claire, un plan d'action concret.
- Tes premières actions mises en place pour trouver tes clientes.



Semaine 1 :

Clarifier et poser les fondations.

TO DO :

- ☐ Définir pourquoi je souhaite entreprendre.
- ☐ Identifier mes valeurs fondamentales.
- ☐ Compléter ma roue des besoins.
- ☐ Identifier mes croyances limitantes.
- ☐ Définir ma vision à 1 an.
- ☐ Identifier mes forces et mes talents naturels.
- ☐ Définir ma zone de génie.
- ☐ Définir mes critères d'un business aligné.
- ☐ Ecrire mon engagement envers mon projet.



Semaine 2 :

Construire une offre qui a du sens

TO DO :

- ☐ Définir ma zone de génie
- ☐ Définir mon identité de cheffe d'entreprise
- ☐ Identifier ma méthode et mon approche grâce au cercle magique
- ☐ Construire mon offre signature
- ☐ Définir les résultats réalisables.
- ☐ Définir mon positionnement.
- ☐ Rédiger ma phrase de présentation.



Semaine 3 :

Rendre ton activité visible

TO DO :

- ☐ Définir mon canal principal de visibilité.
- ☐ Optimiser ma présentation professionnelle.
- ☐ Préparer 5 idées de contenus.
- ☐ Publier ma première vidéo.
- ☐ Annoncer mon projet à mon entourage.
- ☐ Faire la liste de 20 contacts potentiels.
- ☐ Identifier 5 partenariats potentiels.
- ☐ Préparer mon offre de lancement.
- ☐ Définir mon objectifs de premiers clients.
- ☐ Personnaliser mon plan d'action des 30 prochains jours.
- ☐ Planifier mes premières actions dans mon agenda.

Les 10 commandements de la cheffe d'entreprise AURAYA

1. Tu prendras l'entière responsabilité de ton projet.

Tu es la première actrice de ta réussite. Personne ne construira ton entreprise à ta place.

2. Tu passeras à l'action avant de te sentir prête.

La confiance ne précède pas l'action, elle en est la conséquence.

3. Tu oseras être visible.

Les clientes ne peuvent pas acheter ce qu'elles ne connaissent pas.

4. Tu accepteras l'imperfection.

Mieux vaut une action imparfaite aujourd'hui qu'un projet parfait qui ne voit jamais le jour.

5. Tu resteras fidèle à tes valeurs.

Ton entreprise doit être au service de ta vie, et non l'inverse.

6. Tu apprendras à vendre avec authenticité.

Vendre n'est pas convaincre à tout prix, c'est permettre à la bonne personne de bénéficier de ton accompagnement.

7. Tu feras de tes erreurs des enseignements.

Chaque échec apparent contient une information précieuse pour avancer.

8. Tu protégeras ton énergie et tes priorités.

Tout n'est pas urgent. Chaque action doit te rapprocher de ta vision.

9. Tu persévereras lorsque les résultats tarderont à arriver.

Les graines que tu plantes aujourd'hui deviennent les réussites de demain.

10. Tu te rappelleras toujours pourquoi tu as commencé.

Lorsque le doute s'installe, reconnecte-toi à ta mission, à ton impact et à la femme que tu souhaites devenir.